

证券代码：002194

证券简称：武汉凡谷

武汉凡谷电子技术股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：210501

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观	<input type="checkbox"/> 分析师会议 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 电话会议
参与单位名称及人员姓名	通过约调研“武汉凡谷投资者关系”小程序参与公司 2020 年度网上业绩说明会的投资者	
时间	2021 年 5 月 10 日下午 15:00-17:00	
地点	约调研“武汉凡谷投资者关系”小程序	
上市公司接待人员姓名	公司董事长兼财务总监杨红女士、董事兼总裁（总经理）夏勇先生、独立董事王征女士、副总裁兼董事会秘书彭娜女士。	
投资者关系活动主要内容介绍	<p>武汉凡谷电子技术股份有限公司已于2021年4月27日披露了2020年年度报告。为使广大投资者更加全面、深入地了解公司情况，公司采用网络远程的方式举办2020年度业绩说明会，对公司的经营业绩等情况与投资者进行充分交流，广泛听取投资者的意见和建议。具体交流内容详见附件。</p> <p>本次投资者活动没有发生未公开重大信息泄密的情况。</p>	
附件清单(如有)	2020 年度网上业绩说明会问题记录清单	
日期	2021 年 5 月 11 日	

附件：2020 年度网上业绩说明会问题记录清单

序号	问题内容	回答内容
1	<p>请问一下公司的毫米雷达波产品是不是供应给华为汽车使用了？</p>	<p>您好！目前暂时没有，谢谢！</p>
2	<p>公司是不是业绩造假？大股东不停发布减持预告，上期王凯为什么发布减持预告又不减持？如今发布业绩后，又再次发布减持预告？价格比上期低了五块多？什么意思呢？担心造假被戳穿，提前减持跑路吗？</p>	<p>您好！公司信息披露不存在虚假记载、误导性陈述或重大遗漏。在合法合规的前提下，作为股东买卖上市公司股票均属于正常行为。公司控股股东及 5% 以上的股东等主体减持公司股份严格按照相关规定进行，如提前进行减持计划的预披露、及时披露减持进展等。公司将持续关注前期已预披露的大股东股份减持计划的实施进展情况，并按照相关法律法规的规定及时履行信息披露义务。请广大投资者理性投资，注意投资风险。谢谢！</p>
3	<p>公司的股权激励计划预计何时进行？是否计划先用现有资金进行回购？</p>	<p>您好！公司于 2019 年推出了股票期权激励计划，该计划相应设定了业绩考核指标，即 2019、2020、2021 年的营业收入分别达到 12 亿元、14 亿元、16 亿元；公司于 2021 年推出了限制性股票激励计划，该计划相应设定了业绩考核指标，即 2021、2022 年净利润分别不低于 2.2 亿元、2.7 亿元。如有回购计划，公司会按相关规则进行披露。</p>
4	<p>请问公司的产品能应用于自动驾驶吗？</p>	<p>您好！公司有相关的技术储备，但目前没有规模化商用。感谢您的关注！</p>
5	<p>为什么股票一直下跌，你们用意何在，还是公司的管理层不行，或者是股东已经不看好公司发展，准备减持保壳，请如实回答</p>	<p>您好！感谢您的关注和支持！我们非常理解您的心情。公司股价受宏观经济、所属行业、投资者情绪等多方面因素的影响。良好的市值表现是公司和全体股东长期的共同愿望，公司管理层一直在努力推进各项业务持续发展，我们对公司的未来发展充满信心。谢谢！</p>

6	<p>第一季度对海外客户的销售额同比大幅增长, 请问是原有大客户因为产业复苏大幅增加订单还是引入新的大客户?</p>	<p>您好!今年一季度海外客户销售同比大幅增长主要系因产业复苏导致国外需求增加所致。谢谢!</p>
7	<p>请问公司一季度手头订单如何?</p>	<p>您好! 公司一季度订单充足, 关于一季度经营情况请查阅公司于4月27日在巨潮资讯网披露的一季度报告。谢谢!</p>
8	<p>您好董秘! 请问贵公司有汽车电子零部件研发销售, 为啥不去送样开展合作, 还是觉得没有底气拿不出手, 不能只做一件产品, 多样发展。孟公子减持股份: 是旗下惠风地产不景气, 要破产啦才被动减持的吗? 在此真心希望公司能做强做大, 不要虚假欺骗, 财务造假。希望公司不要做小人, 要对的起武汉英雄城市的称号。</p>	<p>您好! 我们相信市场具备价值发现功能, 会努力提高公司市值。公司股价的短期波动受到较多因素影响, 我们将一如既往继续努力, 竭力促使公司经营业绩稳定增长。感谢您的长期关注与支持! 谢谢!</p>
9	<p>请问贵单位股价为什么持续下跌一年, 其他行业龙头都呈现好几倍增长, 你们这么好的公司, 为什么得不到投资者认可? 你们管理团队不会比别的单位管理层差劲吧?</p>	<p>您好! 2020年通信申万指数先扬后抑, 年初大涨后回落明显, 大幅跑输沪深300指数35.14个百分点, 在申万28个一级行业中横向排名垫底。我们非常理解您的心情! 但公司股价受宏观经济、所属行业、投资者情绪等多方面因素的影响。良好的市值表现是公司和全体股东长期的共同愿望, 公司管理层一直在努力推进各项业务持续发展, 我们对公司的未来发展充满信心。谢谢!</p>
10	<p>您好! 杨总女士请问您对今年公司的大宗交易有何看法? 是股东为了避税? 还是不看好公司成长?</p>	<p>您好! 今年以来, 公司5%以上股东没有通过大宗交易进行减持。谢谢!</p>

	还是存在利益输送？且都是折价成交，还是之前减持太狠，导致股票极速下跌，所以才大宗交易！	
11	2020年第四季度不同于前三季度，与2019年同期对比波动幅度更大，影响原因或者外部环境是什么？	您好！公司2020年第四季度净利润相比前三季度波动较大，主要是由于公司四季度计提期权费用、预计负债、信用减值损失，同时由于外销金额增长导致汇率损失增加。谢谢！
12	股价已经下跌了一年多，现在的市场活跃度，大家都能看得到。难道公司的高层领导坐以待毙，只吃饭不干活，还不如让其他公司并购或者收购凡谷。	您好！感谢您的关注和支持！我们非常理解您的心情。公司股价受宏观经济、所属行业、投资者情绪等多方面因素的影响。良好的市值表现是公司和全体股东长期的共同愿望，公司管理层一直在努力推进各项业务持续发展，我们对公司的未来发展充满信心。谢谢！
13	公司在主营业务领域的对手有哪些？公司有何优势？	您好！公司的友商包括大富科技、春兴精工、东山精密、江苏灿勤等。公司的竞争优势在于技术优势、完整的滤波器产业链、以客户为中心、以快速响应客户为核心的管理模式、优秀的市场及客户资源优势等方面。公司作为传统射频器件制造商，将集合各项资源并且充分发挥自身优势迎接挑战。谢谢！
14	公司在陶瓷介质滤波器上的产品力如何？	陶瓷滤波器方面，公司具有从介质粉末配方研制、粉体制造、压制成型、烧结、金属化、调试等完整的产业链，从而构建了一体化的产业链竞争优势，既可缩短产品的技术准备和制造周期，加快对客户的响应速度，又适应了行业定制化的特点，满足客户个性化的需求，为客户提供高品质、快响应、高弹性的产品制造服务，增强核心客户的粘性。
15	公司研发的样品有没有及时去送样，巨头公司，认不认可你的产品，凡谷你也在汽车领域上也有涉及，可以看看小康股份，向人家学习学习。现在在股	公司一直将技术创新放在企业发展的重要位置，坚持以技术驱动发展，现已形成完备的研发体系和高效的研发机制，打造了一支行业经验丰富、专业水平过硬的研发团队。公司紧跟通信技术发展趋势，加强对技术路线的预研及理解，结合客户技术路线，丰富和完

	民的眼中，你已经被骂的不行不行的啦。	善自身的核心技术及产品体系，完成了下一代介质波导产品相关陶瓷材料、核心工艺技术储备。
16	公司研发的样品有没有及时去送样，巨头公司，认不认可你的产品，凡谷你也在汽车领域上也有涉及，可以看看小康股份，向人家学习学习。现在在股民的眼中，你已经被骂的不行不行的啦。	公司一直将技术创新放在企业发展的重要位置，坚持以技术驱动发展，现已形成完备的研发体系和高效的研发机制，打造了一支行业经验丰富、专业水平过硬的研发团队。公司紧跟通信技术发展趋势，加强对技术路线的预研及理解，结合客户技术路线，丰富和完善自身的核心技术及产品体系，完成了下一代介质波导产品相关陶瓷材料、核心工艺技术储备。
17	目前公司正在受益的政府惠企政策主要有哪些？	您好！公司目前正在享受的税收优惠政策主要包括：本公司及本公司之子公司武汉凡谷陶瓷材料有限公司均取得了由湖北省科学技术厅、湖北省财政厅、国家税务总局湖北省税务局联合颁发的《高新技术企业证书》，根据相关规定，本公司及子公司武汉凡谷陶瓷材料有限公司自获得高新技术企业认定资格后三年内，企业所得税按 15% 的税率征收。谢谢！
18	一个 5g 基站需要多少的滤波器模组？	您好！一个 5G 基站需要三个 AAU（有源天线单元），在 AAU 里面有射频模块，有天线、滤波器、PA（功率放大器）。假设每个基站需要 3 副天线，一副 64TR 天线需要 64 个滤波器，那么一个 5G 基站就至少需要 192 个滤波器。谢谢！
19	股价跌成这样，为啥大股东孟凡博王凯一直挂着减持计划，而不去想如何提振？是他们本人对公司发展都没信心吗，还是大股东跟公司管理层，一起挖空上市公司，坑死股民。	您好！感谢您的关注和支持！我们非常理解您的心情。公司股价受宏观经济、所属行业、投资者情绪等多方面因素的影响。良好的市值表现是公司和全体股东长期的共同愿望，公司管理层一直在努力推进各项业务持续发展，我们对公司的未来发展充满信心。谢谢！

20	近期的原材料价格上涨, 对公司经营带来哪些风险? 这些风险是否可控?	你好! 大宗金属原材料等价格受多方面不确定性因素影响, 材料价格持续上涨或维持高位, 将对公司的利润产生一定的影响。为此, 公司供应链通过与供应商沟通, 从长期战略合作考虑, 指导及鼓励供应商进行风险评估, 在适当的时候进行原材料及加工件的备货, 并缩短物料供应周期, 对常规通用物料合理预投、通过研发和工艺寻找替代物料、开发新的供应资源等措施, 来降低上述可能发生的原材料价格及供应风险对公司经营业绩产生的不利影响。谢谢!
21	公司 4G 产业链上的优势是否能转移到 5G 的进一步建设中来?	您好! 公司专注于射频器件近 30 年, 公司的核心竞争优势在于技术优势、完整的滤波器产业链、以客户为中心、以快速响应客户为核心的管理模式、优秀的市场及客户资源优势等方面。公司作为传统射频器件制造商, 在 5G 时代将集合各项资源并且充分发挥自身优势迎接挑战。谢谢!
22	请问公司目前在陶瓷滤波器方面的进度如何, 良率是多少?	2020 年, 公司 5G 产品核心工艺技术取得重大进步, 生产效率、产品合格率及生产稳定性同比均大幅提高。谢谢!
23	请董事会回购股票	您好! 公司会认真考虑您的建议。后续如有回购事项, 公司会按照相关法律法规要求及时披露相关公告。谢谢!
24	一般账期为多久, 应收账款风险是否可控?	您好! 公司主要客户的账期一般为 90 至 120 天。为降低信用风险, 公司成立专门部门确定信用额度、进行信用审批, 并执行其它监控程序以确保采取必要的措施回收过期债权。此外, 公司于每个资产负债表日审核每一单项应收款的回收情况, 以确保就无法回收的款项计提充分的坏账准备。谢谢!
25	目前公司与华为的合作主要以那些形式进行	您好! 公司所处的射频器件制造业位于通信产业链的上游, 交付的产品经过设备集成

	着?	商的集成后最终安装于运营商投资建设的移动基站中。华为是公司的重要客户，是通信行业下游的移动通信设备集成商。谢谢!
26	公司产品相比去年同期价格上都有什么样的变化?	公司产品多属于客户定制化产品，品种、型号较多，更新速度快，不同产口的价格、毛利率不尽相同。一般来说，新产品的毛利率相对高些。谢谢!
27	爱立信、诺基亚占比公司多少的销售份额? 有无开发新的大企业客户?	您好! 公司已经在 2020 年年度报告全文中披露了前五名客户的销售占比，请您查阅。谢谢!
28	请问公司目前生产交付情况如何? 订单是否饱和?	你好! 目前公司订单充足，谢谢!
29	公司产品均价走势如何? 准备如何持续优化产品结构?	您好! 公司产品多属于客户定制化产品，品种、型号较多，更新速度快，不同产品的价格、毛利率不尽相同。一般来说，新产品的毛利率相对高些。公司将以研发创新提升产品核心竞争力，构建竞争优势，坚持创新驱动，努力提高高技术含量、高附加值的产品比重。谢谢!
30	请问公司引入战略投资者，在投资领域有新的方向吗?	您好! 公司与恒信华业合作成立了基金，2020 年长沙华业高创、苏州深信华远及恒睿三号已完成对锐石创芯(深圳)科技有限公司、珠海昇生微电子有限责任公司、广东思泉新材料股份有限公司、武汉仟目激光有限公司、广东大普通信技术有限公司、苏州润邦半导体材料科技有限公司、深圳市晶讯软件通讯技术有限公司、深圳市豪鹏科技有限公司、江苏华存电子科技有限公司、常州富烯科技股份有限公司、杰华特微电子(杭州)有限公司等项目的投资。谢谢!
31	公司在股东权益保护方面有哪些措施?	您好! 公司以专线电话、网上业绩说明会、公开邮箱等多渠道与投资者联系和沟通。

		公司积极采用现场会议和网络投票相结合的方式召开股东大会,以便于广大投资者的积极参与。同时,公司一贯重视投资者回报工作,积极实施现金分红,保护所有投资者合法权益。谢谢!
32	目前的产能利用率如何?	您好!公司按客户的需求组织生产交付,目前公司生产经营正常,有滚动的订单需求。如有达到披露标准的订单,公司会按相关规则进行披露。公司的产能富有一定的弹性,目前公司产能可以满足客户的需求。谢谢!
33	请问公司在负债方面是如何进行控制的?有无具体的指标?	您好!公司最近两年的资产负债率均在 20%左右,整体财务风险较小。谢谢!
34	未来公司发展的风险点会在什么地方?	您好!公司存在国际贸易摩擦风险、市场风险、原材料价格波动风险、新冠肺炎疫情风险、法律风险、汇率风险等,详细内容见公司 2020 年年度报告“第四节九、(四)可能面对的风险”。谢谢!