

北京恒华伟业科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2021-007

<p>投资者关系活动类别</p>	<p><input type="checkbox"/>特定对象调研 <input type="checkbox"/>分析师会议 <input type="checkbox"/>媒体采访 <input type="checkbox"/>业绩说明会 <input type="checkbox"/>新闻发布会 <input type="checkbox"/>路演活动 <input type="checkbox"/>现场参观 <input checked="" type="checkbox"/>其他（2021年北京辖区上市公司投资者网上集体接待日）</p>
<p>参与单位名称及人员姓名</p>	<p>通过“全景·路演天下”网络平台参与2021年北京辖区上市公司投资者网上集体接待日的投资者</p>
<p>时间</p>	<p>2021年9月23日 15:00-17:00</p>
<p>地点</p>	<p>全景网“全景·路演天下”（http://rs.p5w.net）</p>
<p>上市公司接待人员姓名</p>	<p>董 事 长 江春华 董事会秘书 陈显龙 财务负责人 孟令军</p>
<p>投资者关系活动主要内容介绍</p>	<p>公司于2021年9月23日采用网络远程的方式参加“2021年北京辖区上市公司投资者集体接待日”活动，在全景网网站（http://rs.p5w.net）与广大投资者进行互动交流，主要问题如下：</p> <p>1、请问公司目前股票质押情况如何？有没有爆仓风险？</p> <p>答：您好，截至目前公司控股股东、实际控制人江春华先生、方文先生、罗新伟先生、陈显龙先生累计质押公司股份合计201,198,900股，占所持公司股份的61.48%，占公司总股本的33.54%。上述质押股份整体风险可控，目前不存在平仓风险。感谢您的关注！</p> <p>2、怎么看待今年公司上半年业绩增长？是不是公司告别</p>

高速增长模式？

答：尊敬的投资者您好，2021年上半年，公司在“BIM平台软件及行业数字化应用和运营的服务商”全新战略目标引领下，积极拓展以自主可控 BIM 底层平台为核心的大场景工业软件应用市场，同时依托在电力行业的研发积累及服务经验，逐步向交通、水利等领域拓展，公司营业收入及净利润较上年同期均保持了持续稳健增长。同时，今年上半年，公司继续集中优势资源加大 BIM 核心技术平台及相关产品研发投入力度，优化业务结构，逐步减少 EPC 业务承接，随着疫情影响消除，公司加大市场拓展力度，销售费用及管理费用较上年同期有较大增长，短期内影响了净利润的增速。公司的经营业绩具有明显的季节性特征，主要的收入和净利润集中在下半年度。随着公司全新战略的逐步落地，前期 BIM 核心技术研发积累和市场布局效能也将逐步释放，整体上，公司经营管理层对未来的发展充满信心。

3、最近是否有增减持计划？如果股价暴跌是否有回购计划？

答：尊敬的投资者您好，公司于近日收到控股股东、实际控制人之方文先生出具的《股份减持计划告知函》，获知方文先生因偿还股票质押融资需要，拟通过大宗交易、集中竞价的方式减持合计不超过 17,000,000 股，并于 2021 年 8 月 31 日在巨潮资讯网发布《关于控股股东、实际控制人减持股份预披露公告》，后续公司将根据实际持续履行信息披露的义务。公司将积极关注股价的走势，努力提升经营业绩，敬请广大投资者理性投资，注意投资风险。

4、北交所近日设立，请问公司旗下子公司是否有上市计划？

答：尊敬的投资者您好，公司旗下子公司暂无相关计划，相关信息请您以公司在法定信息披露媒体巨潮资讯网上发布

的公告为准，感谢您的关注！

5、新能源最近比较火，又叠加双碳战略的政策红利，请问公司在新能源赛道上是否有布局？

答：尊敬的投资者您好，公司在新能源领域做了充分的市场布局。在信息化方面，除了传统的基于 BIM 的三维线路设计软件之外，还包括三维光伏设计软件、三维风电场设计软件等新能源相关软件产品。面对整县屋顶分布式光伏的市场机遇，公司基于云服务平台，也迅速布局了屋顶分布式光伏资源调查云平台、光伏设计与技经软件、光伏运维云平台等。另外，公司具备电力行业齐备的资质认证体系，具备新能源相关咨询、设计资质，可面向光伏电站、风电场、充换电站（桩）等新能源领域提供规划咨询、工程设计以及综合能源服务。当前公司正在积极参与各地县域光伏试点推进工作，包括黑龙江、山东、河南、山西、内蒙古、江西等地；服务模式主要是通过与大型能源集团、地方电力公司、新能源设备厂商合作，为其提供整县屋顶分布式光伏试点方案、设计咨询等服务。

6、请问公司如何保障应收帐款不发生大规模坏帐？

答：尊敬的投资者您好，公司主要应收账款账期在 1 年以内，80%-90%在 2 年以内，公司客户以大型发电集团、两大电网公司、中国能建、中国电建及地方电力公司为主，账款回收有可靠保障，坏账风险较小。此外，因公司 EPC 项目回款周期长，对整体应收账款的回款情况有较大影响，在公司全新战略目标引领下，未来公司不再承接新的 EPC 项目，应收账款回款情况会有好转。近年来，公司高度重视应收账款余额较大问题，持续加大应收账款回款力度，针对现有规模较大的应收账款，公司将进行实时跟踪，定期进行汇总分析，确保每笔应收款项有跟踪、有反馈，从而降低应收款项回收风险。

7、请问董事长对公司市值管理方面有什么规划和展望吗？

答：投资者您好，公司以“BIM 平台软件及行业数字化应用和运营的服务商”为战略目标，积极拓展以自主可控 BIM 底层平台为核心的大场景工业软件应用市场，努力提升经营业绩，不断增强公司长期价值投资的吸引力。同时公司管理层也积极关注公司在资本市场的表现，使市值反映公司真实的内在价值，持续优化投资者回报。

8、请问实控人方文是否开始减持？

答：尊敬的投资者您好，相关情况请您以公司在巨潮资讯网发布的相关公告为准，感谢您的关注！

9、请问公司的行业壁垒由什么来保障？是否会出现某一单一大客户停止合作，对公司的业绩造成断崖式的影响？

答：尊敬的投资者您好，公司自成立以来一直坚持“独立研发、自主可控”的研发路线，经过多年的研发积累以及电力行业应用经验，现已积累了涵盖 BIM 软件领域、电网工程数字化领域、物联网领域等多方面的核心技术。公司基于自主可控底层平台以及电力行业业务积累，可以将 BIM 技术应用在电网资产建设和管理的全生命周期，通过电网信息化三维协同设计、电网工程基于 BIM 技术的数字化交付、基于 BIM 技术的工程建设过程管控以及资产运行维护的可视化管理，实现了 BIM 在电网工程建设全周期的贯通。公司围绕 BIM 的五大业务体系互为支撑、协同发展，保证了公司的综合竞争能力。公司的主要的客户为大型发电集团、两大电网公司、中国能建、中国电建及地方电力公司等，近年来也已逐步向交通、水利领域拓展业务，业务范围和客户类型逐步多元化，不会出现某一单一大客户停止合作，对公司的业绩造成断崖式的影响。感谢您的关注！

10、您好，请问传说某央企入股公司是真的吗？

答：尊敬的投资者您好，相关情况请您以公司在中国证监会指定创业板信息披露媒体巨潮资讯网发布的公告为准，感谢

您的关注！

11、请问目前公司的负债情况如何？

答：尊敬的投资者您好，截至 2021 年 6 月末，公司负债总额约 4.27 亿元，资产负债率为 15.98%，目前公司整体资产负债率较低，偿债能力较强，感谢您的关注。

12、请问公司怎么看现在很热门的 ESG（环保、社会责任、公司治理），花精力做这方面的工作对提升公司估值有没有帮助？

答：尊敬的投资者您好，公司积极关注 ESG 表现，持续加强信息披露质量，积极维护与投资者的关系，努力提升经营业绩，助推公司高质量发展。

13、国内经济内循环的格局下，公司对国内市场拓展有哪些考虑？

答：尊敬的投资者您好，目前，公司的业务主要集中在国内，在国家自主可控、行业数字化、BIM 等技术大力推进的市场机遇下，公司将围绕“BIM 平台软件及行业数字化应用和运营的服务商”战略定位，为电力、水利、交通等行业信息化、数字化、智能化发展赋能。

14、恒华科技员工持股计划受让股份价格为什么远低于市价和回购均价？

答：尊敬的投资者您好，公司在依法合规的基础上，综合考虑公司未来发展规划、人才队伍建设以及公司实际，确定了本次员工持股计划受让股份价格。以 1 元/股的受让价格实施本次员工持股计划，能够提升员工的工作热情以及责任感和归属感，从而推动公司发展目标得到可靠地实现。

15、贵州兴义市的三个项目都完工了吗？两个去年就完工的项目，尾款收回来了没有？

答：尊敬的投资者您好，公司重大项目的进度和回款情况

已在定期报告中详细披露，目前，公司年报里披露的重大合同中前两个项目已基本实施完毕，正在申请竣工验收。第三个“兴义市 2019 年 10kV 及以下城市配电网建设与改造项目”，公司根据业主方的项目建设规划及项目资金拨付情况执行，后续公司将在定期报告中对项目进度情况进行具体披露，届时请您关注。

16、公司的地市级碳中和系统，目前进展如何？预计什么时候会有具体落地项目？

答：尊敬的投资者您好，公司“碳中和”相关的软件仍在继续研发完善功能，同时也在积极的与潜在客户对接试用，平台推广可能存在市场接受程度、产品培育周期、政策和数据资源等多方面的不确定性，敬请广大投资者注意投资风险。

17、请问董事长，从您的角度看，未来 3 年公司发展的最大挑战和面临的困难是什么？公司计划如何应对？

答：尊敬的投资者您好，未来 3 年公司发展的最大挑战和面临的困难是 BIM 底层核心技术的持续研发创新及通用性。公司将持续加大研发投入并引进优秀高端技术人员以应对技术创新的挑战和困难。感谢您的关注！

18、请问贵公司的成长逻辑是什么，未来有什么样的企业愿景？

答：尊敬的投资者您好，当前，公司业务处于国家重点发展的自主可控 BIM 软件行业赛道，面向关系国计民生的电力、交通和水利等基础设施行业，业务发展前景广阔，公司的成长逻辑主要体现在：（1）国家自主可控、国产替代等政策背景将有力促进公司 BIM 平台及软件业务的发展。公司作为国内少数基于自主底层技术平台进行 BIM 应用构建的企业，具有广阔的市场发展前景。（2）双碳目标下能源结构绿色转型为公司 BIM 设计咨询业务带来广阔市场空间。当前，公司 BIM 设计咨询业务已从电网领域，逐步拓展至新能源、综合能源、

储能等领域。未来，公司将积极把握双碳目标下能源结构绿色转型的市场机遇，大力拓展 BIM 设计咨询业务，促进公司经营业绩的提升。（3）国家大力推进产业数字化转型为公司行业资产数字化应用业务带来发展机遇。未来，公司将聚焦“BIM 平台软件及行业数字化应用和运营”的新战略目标，拓展以自主可控 BIM 底层平台为核心的大场景工业软件应用市场，努力提升经营业绩，提振市场信心，优化投资者回报，不断增强公司长期价值投资的吸引力。

19、对比同行业公司，请问管理层对公司目前的股价和市值是否满意？

答：尊敬的投资者您好，公司经营管理层密切关注公司的二级市场表现，公司聚焦“BIM 平台软件及行业数字化应用和运营的服务商”战略目标，拓展以自主可控 BIM 底层平台为核心的大场景工业软件应用市场，努力提升经营业绩，优化投资者回报，不断增强公司长期价值投资的吸引力。

20、请问公司在手订单情况如何？下半年那有哪些重点项目拓展？

答：尊敬的投资者您好，公司目前在手订单充裕，下半年公司将加快在手项目的执行和交付，同时积极把握“双碳”、“县域光伏”等市场机遇，加快推进新能源相关业务。具体情况请您以公司披露的定期报告相关内容为准，感谢您的关注！

21、（1）公司 2018 年投资四川能投股份的考虑是什么？目前的退出计划？（2）公司当前的订单金额，能否按收入分类拆分一下？（3）公司的产品和各个电力设计院的产品是否有竞争？发电国企是否会优先采购体制内设计院的软件产品和服务？（4）电网是否有逐步扩大标准化产品采购的趋势？

答：尊敬的投资者您好，（1）四川能投发展股份有限公司为四川省宜宾市一家垂直综合电力供应商及服务供应商，具备覆盖发电以及电力分配及销售的全面供电价值链，在宜宾市

拥有较为稳定的用户群和完整的供电网络，可令其通过电力资源的有效调配在供电网络范围内优化均衡运用电力资源。公司作为基石投资者参与认购四川能投在联交所的首次公开发售股份，在提高公司资金使用效率的同时，可以借助资本市场优势促进公司与行业内优质企业建立业务合作关系，将对公司战略目标实现具有积极意义。后续的退出计划请以公司在法定信息披露媒体巨潮资讯网上发布的公告为准。（2）公司目前在手订单充裕，下半年公司将加快在手项目的执行和交付，同时积极把握“双碳”、“县域光伏”等市场机遇，加快推进新能源相关业务，具体情况请您以公司披露的定期报告相关内容为准。（3）公司 BIM 相关产品和服务的客户之一为各大电力设计院，双方主要是合作关系。公司主要是通过公开招标、竞争性谈判等方式获取订单。（4）根据电网客户的属性和需求，工具类的产品采购将呈现标准化趋势。

22、对公司下半年目标实现有什么看法？

答：尊敬的投资者您好，公司营业收入具有季节性波动特征，主要集中在下半年。随着公司战略转型持续推进，以及前期 BIM 核心技术研发积累和市场布局效能的逐步释放，公司将加快订单交付以实现全年经营目标。

23、今年光伏和风电业务的拓展情况如何？订单量有多少，增速多少？

答：尊敬的投资者您好，今年公司光伏和风电业务的拓展情况良好，订单量较上年同期明显增加。感谢您的关注！

24、尊敬的董事长您好：基于对公司高管们的信任才长期持有贵公司股票，尤其是公司的员工持股计划后，更是钦佩高管们的度量，不与骨干员工争利益。尽管有投资者对此事颇有微词。我想知道的说的是，请问公司高管们对未来有何具体的实施，包括但不限于引进战略投资者，公司会考虑再次和中文信息合作吗？期待您真诚的答复，谢谢。

	<p>答：尊敬的投资者您好，公司已制定了 3 年的资本市场规划，基于公司“BIM 平台软件及行业数字化应用和运营服务商”战略，未来公司会在内生和外延发展上同步推进。感谢您的关注！</p> <p>25、今年公司的主营业务收入增长，业绩却下降，什么原因。业绩增加有好的举措吗？</p> <p>答：尊敬的投资者您好，公司于 2021 年 8 月 27 日发布《2021 年半年度报告》，报告期内，公司在“BIM 平台软件及行业数字化应用和运营的服务商”全新战略目标引领下，积极拓展以自主可控 BIM 底层平台为核心的大场景工业软件应用市场，同时依托在电力行业的研发积累及服务经验，逐步向交通、水利等领域拓展，公司营业收入及净利润较上年同期均保持了持续稳健增长。未来，公司将结合产业趋势及自身优势，聚焦全新的战略目标，持续打造更具竞争力的产品，加速提升多行业市场份额，以促进公司业绩的稳健增长。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2021 年 9 月 23 日