

证券代码：002020

证券简称：京新药业

浙江京新药业股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2021001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（ <u>请文字说明其他活动内容</u> ）
参与单位名称及人员姓名	参与公司 2020 年度网上业绩说明会的投资者
时间	2021. 04. 15
地点	“京新药业投资者关系”小程序
上市公司接待人员姓名	董事兼总裁金志平，董事兼董秘洪贇飞，董事兼副总裁、财务总监陈美丽，独立董事范晓屏，保荐代表人汪颖
投资者关系活动主要内容介绍	投资者关系活动主要内容详见附件。 公司接待人员与投资者进行了充分交流与沟通，本次交流严格按照有关制度规定，没有出现未公开重大信息泄露等情况。
附件清单（如有）	京新药业 2020 年度网上业绩说明会提问答复清单
日期	2021. 04. 15

序号	问题内容	回答内容
1	京新在省级或市级集采的策略是什么，目前看到除了浙江省，似乎京新很少参与省级集采招标，这背后的原因是什么？	针对集采，公司一贯方针为积极参与并争取中标。目前公司通过一致性评价产品已多数进入国家集采；目前省级或市级集采品种通常不包含国家已集采的产品，故体现出公司在省级或市级集采涉及产品比较少甚至没有。谢谢！
2	你好，请问未来的发力方向和计划，以及希望达到的预期目标	公司聚焦精神神经和心脑血管两大核心领域，以药品为核心，根据临床需求，配置医疗器械，努力成为中国精神神经心脑血管领域的领先者。谢谢！
3	希望京新药业，越来越好，我已重仓被套，时间也很久了，原来赚了没走，因为看好你公司，看好董事长	感谢您对公司的关注和支持，公司董事会、经营管理层将继续聚焦公司中长期战略目标，坚定创新转型、持续深化改革，带领全体干部员工脚踏实地、务实奋进，以更优良业绩回报股东、回报社会。谢谢
4	请问公司在国家集采的趋势下，营销队伍的安排是否有结构性调整？如果有原来的销售人员转型怎么转型？未来公司的主业聚焦是否还是精神类型与心脑血管类双向发展？对于新的降脂药物是否有新的合作意向扩展？公司新建的山东基地能否上量注射针剂？未来公司的研发是依托现有技术合作自研新药还是合作引进新药生产代理模式？	1、围绕营销力提升目标，公司持续推进营销改革，按产品管线完成了产品专线制组织架构，精神神经、心脑血管、消化三大事业部构建基本完成，并推动标准化建设。2、未来公司的主业聚焦精神类型与心脑血管类双向发展，产品上以药品为核心，根据临床需求，配置医疗器械。3、山东基地目前主要为化学品产业拓展及原料药产业链延伸。4、研发从仿制向创新转型，从引进、合作开发向自主研发过渡，构建丰富的产品管线，在核心领域内形成有竞争力的产品布局。谢谢！
5	请问贵公司业绩这么好，市盈率这么低，股价为啥不涨？怎么样才能回报投资者对该公司的厚爱与支持？谢谢！	公司股价的变化受多种因素的影响，我们认为股价短期波动不影响其长期投资价值。公司将从聚焦战略发展方向，集中打造公司核心竞争力；完善法人治理结构、提升内部管理业绩；积极开展投资者交流、维护公司良好市场形象等多方面着手，合理维护公司市值。谢谢
6	本人从 2015 年持有公司股票至今进入到第七个年头了，最初买入时看好公司的基本面。目前来看，公司一直稳步提升业绩，分红回馈投资者的工作也做的很踏实，信息披露及时合规，我愿意相信公司并继续持有。我现在希望了解公司今后在重点发展方向以及培育新的利润增长点有什么工作计划？另外，提升市场知名	感谢您对公司的长期支持和肯定，公司将从聚焦战略发展方向，集中打造公司核心竞争力；完善法人治理结构、提升内部管理业绩；积极开展投资者交流、维护公司良好市场形象等多方面着手，合理维护公司市值。谢谢！

	度，进而提升市值方面一直是个短板，这方面又有什么举措？谢谢。	
7	洪总好，首先感谢你在答投资者问工作上的辛苦付出。我希望了解一下今后在与投资者互动中，你有哪些有建设性的建议或工作安排？谢谢。	公司会一如既往的重视投资者关系管理工作，各位投资者日常可通过投资者关系管理电话、电子信箱、传真、互动易平台等渠道进行交流互动；同时我们也会积极开展业绩说明会、投资者接待日、机构策略会等进行交流互动。同时也欢迎大家在公司召开股东大会时来公司考察和交流，希望通过充分的沟通让大家更加清晰的了解公司发展前景和经营情况，谢谢
8	陈总好，财务工作需要严谨负责，属于费心费力的工作，感谢你这些年的辛苦付出。我现在想了解一下，作为一家上市公司的财务总监，你对投资者查阅财务报表时，哪些应该是需要了解的重点方向能否给出专业的提点？谢谢。	查阅财务报表的重点一般为公司资产负债情况、营收利润情况、现金流量情况等，谢谢
9	同类医药公司，按收益排名，排在前五十五名前，可市场股价排在第几？作为管理层该怎样维护好市值，认认真真动动脑子了，别辜负了投资者的心	公司股价的变化受多种因素的影响，我们认为股价短期波动不影响其长期投资价值。公司坚持聚焦战略发展方向，集中打造公司核心竞争力；同时完善法人治理结构、提升内部管理业绩；积极开展投资者交流、维护公司良好市场形象等多方面着手，合理维护公司市值。谢谢
10	您好。卡巴拉叮作为首仿，上市和布局已经比较久，请问 2020 年的销售额多少。	重酒石酸卡巴拉汀是用于治疗轻、中度阿尔茨海默型痴呆的一线药物，公司于 2018 年首发上市，目前处于市场推广阶段，市场占有率比较小。谢谢
11	您好。我提问的是关于公司目前在研的心脏桥外支架和“人工大血管两款器械，问 1，创新医疗器械的注册上市流程与创新药的流程一样吗，两款创新医疗器械预计的上市日期分别是何时？问 2，在公告里，公司有说 2 款器械都是填补国内空白，潜力很大。这里能不能根据市场前景合理大概预计估算一下，两款器械未来的年销售额。	创新医疗器械的上市流程与创新药不同，我们预估两个器械项目上市时间大约在 24、25 年，市场容量大约 5 亿左右，医疗器械从临床试验到上市的周期长、环节多，易受到诸多不可预测的因素影响，临床试验进度及结果、未来产品市场竞争形势均存在诸多不确定性，请投资者谨慎决策。谢谢

12	请问目前瑞舒伐他汀集采影响是否已经全部消除。	随着国家集采推进，对公司成品药销售、利润均带来了一定影响。目前针对不同产品管线和具体产品，公司采取不同策略，积极应对，包括不同渠道的策略、不同省份的策略。瑞舒伐他汀集采影响逐步消除。谢谢
13	未来公司继续以成品药为重心去发展吗？还是说有新的战略布局？	公司会持续聚焦精神神经和心脑血管两大核心治疗领域，其中以成品药为核心，根据临床需求，配置医疗器械，力争成为中国精神神经心脑血管领域的领先者。谢谢
14	抗失眠创新药 EVT201 研发进程怎么样？失眠人群每年上升，抗失眠药的市场前景相当大呀	EVT201 项目目前正在进行Ⅲ期临床入组中，公司预计今年可完成临床病例入组，2022 年提交 NDA 申请。谢谢。
15	取栓器械在缺血性脑卒的治疗过程中越来越被认可，取栓器械这块公司未来将如何去拓展？	目前取栓器械处于临床试验阶段，产品获批后，公司将整合现有渠道和资源，积极进行市场推广。谢谢
16	公司今年一季度业绩为什么没有预披露？	公司一季度生产经营正常，具体请关注公司将于 4 月 27 日披露的一季度报告。谢谢
17	今年一季度高血压药的销量怎么样？	随着集采产品增加，公司药品一季度发货同比有增长。谢谢
18	请问公司企业经营增长是否可持续？目前一季度经营状况如何？因为去年一季度的基数很低，是否是正增长？	公司一季度生产经营正常，具体请关注公司将于 4 月 27 日披露的一季度报告。谢谢
19	今年公司首次重点提出市值管理工作，具体如何开展能分享一下吗？	公司将从聚焦战略发展方向，集中打造公司核心竞争力；完善法人治理结构、提升内部管理业绩；积极开展投资者交流、维护公司良好市场形象等多方面着手，合理维护公司市值。谢谢
20	今年股东大会什么时间召开？参加股东会出示什么证明资料？凡持股东均可参加吗？	公司 2020 年度股东大会现场会议召开时间为 4 月 20 日下午 2 点起，如需参加现场会议，请根据股东大会通知公告“四、现场会议登记办法”，进行参会登记。谢谢
21	作为新昌本地人有京新这样的公司深感欣慰，从去年一直关注到现在感觉股价不温不火。能分析一下吗？	公司股价的变化受多种因素的影响，我们认为股价短期波动不影响其长期投资价值。公司将从聚焦战略发展方向，集中打造公司核心竞争力；完善法人治理结构、提升内部管理业绩；积极开展投资者交流、维护公司良好市场形象等多方面着手，合理维护公司市值。谢谢
22	公司的现金及现金等价物很多能否进行一些收购或者合作新的产品。毕竟委托理财的收益比较低。	公司近年来在持续加强创新产品引进和立项，以药品为核心，根据临床需求，适度配置医疗器械，通过对外合作和自主立项，

		构建丰富的产品管线，在核心领域内形成有竞争力的产品布局。谢谢！
23	能否简单介绍一下公司未来三年股东回报计划？	未来三年公司原则上以年度利润分配为主；如果经营情况良好，经济效益保持快速稳定增长，也可以进行中期利润分配。具体请关注公司已披露的《未来三年（2020-2022年）股东回报规划》公告。谢谢
24	1、年报中提到合作产品 2169 海外 III 期临床入组即将完成，能否介绍一下这个产品的适应症、市场情况及具体的靶点等内容；2、年报中披露对外投资项目公允价值变动评估增值约 1.3 亿元，能否介绍一下是哪几个对外投资项目，评估增值大幅增加的原因是什么？3、治疗失眠的药物 EVT201 属于引进的创新药，能否介绍一下在海外是否有上市或研发进展情况；4、对于深圳巨烽是否有分拆上市的计划？谢谢。	2169 项目的适应症为帕金森疾病的轻、中度症状的治疗，目前已有国内帕金森患者为 300 万人，每年新发患者 20-25 万人。该产品的治疗靶点为非麦角类多巴胺受体激动剂的复方制剂，根据目前的临床数据，该产品能够有效治疗患者的症状、通过药物协同作用降低服药后的副作用。2、公允价值的提升，主要系公司投资的以色列 Mapi 公司及元金健康基金的股权价值提升带来的。3、EVT 201 的临床进度为海外 II 期临床完成，国内 III 期进行中。4、深圳巨烽的情况请关注公司定期进展报告，谢谢。
25	感觉公司缺乏重磅创新项目，今后有无收购重组计划？	公司近年来持续围绕构建精神神经、心脑血管领域的创新产品管线，公司将持续通过自主研发、合作开发、产品引进等多种模式完善和提升创新产品管线。谢谢
26	公司 2021 年有没有创新药或者创新器械即将要上市？	公司 2021 年暂无创新产品上市，已有多款创新产品处于临床阶段，2、3 年后将陆续上市。谢谢
27	增发事项进行得怎么样了？	公司已获得证监会的核准批文，董事会将按照相关法律法规和核准文件的要求及公司股东大会的授权办理本次非公开发行股票相关事宜。谢谢
28	公司在品牌形象的建设和商业推广上都有哪些举措？	公司围绕营销力提升目标，加快专业化营销队伍建设，按产品管线完成了产品专线制组织架构，精神神经、心脑血管、消化三大事业部构建基本完成；积极开展各类学术会议，进行学术化推广，提升品牌知名度；同时探索创新营销模式，与知名企业进行合作，加强线上推广力度。谢谢
29	有没有计划与一些连锁药店合作，加大中成药的宣传力度？	公司 OTC 品牌部正在积极着力开发百强连锁客户，相信不久可以多渠道看到我们产品的宣传推广。谢谢
30	EVT201 预计什么时候能上市？目前遇到的难题是什么？	EVT201 项目目前为 III 期临床入组进展顺

		利,预计今年可完成入组,2022 年提交 NDA 申请。谢谢
31	相比于去年,今年在营销方面有什么新的措施?	公司继续围绕营销力提升目标,强化数据驱动决策和干部经营意识,强化标准化管理和服务能力,加大策略输出和执行,加快专业化营销队伍建设,加强商业创新,实现营销力的快速提升。谢谢
32	海外出口占今年销售额多大的比重?	公司海外出口收入占公司整体营收的 20% 左右。谢谢
33	领导您好,请问如何看当前仿制药行业大趋势?未来行业洗牌公司会如何应对,提高核心竞争力。	未来仿制药一定会进入质量、成本控制、供应、品牌的综合比拼,其中质量和成本是其中的核心,这要求企业在制造端有长期的积累。公司未来会积极应对仿制药行业整体的变化,提升质量和成本控制,同时加大对于精神神经和心脑血管领域创新产品的布局,充分利用制造资源、研发资源和市场资源,建立在细分治疗领域的核心竞争力。
34	最近公司有哪些新的研发进展能分享下?	公司在研项目正常推进中:失眠领域创新药 EVT201 目前处于临床三期,预计 2022 年提交上市申请;治疗精神分裂的创新药 2151 目前处于临床一期入组中;脑部取栓器械 2175 目前处于临床入组中;治疗帕金森病的创新产品 2169 处于国内临床准备中,即将进入临床;血管外支架 2183 已获得绿通,正在临床准备中;一体化人工大血管目前处于动物实验和 GMP 建设中。谢谢
35	能否介绍一下公司的研发团队?	目前公司研发人员约 470 人左右。主要在上海和新昌的研发中心,上海负责创新药物研发,新昌负责仿制药研发,并将在杭州建设一个新的研发中心,将负责生物药、医疗器械、新型制剂技术研发等。公司研究院下设创新研究院、临床部、科技合作部、研发管理部、仿制、法规部、人事行政部等。创新研究院,主要负责创新药物的临床前开发,按药物发现过程,下设药物化学部、药理毒理部、制剂部、医学部等,并配有相应的总监级负责人,分管新药研发过程中的各个环节。谢谢
36	在精神神经领域,今年公司将重点布局哪些细分领域?	公司在精神神经领域的细分子领域包括癫痫、失眠、抑郁、帕金森等均已有的产品上市,并有不错的市场表现,将持续在上述子领域通过自主研发、合作开发、投资并

		购、产品引进等方式，提升和丰富创新产品管线。
37	大宗商品涨幅较大，对公司原材料成本影响？	有一定影响。谢谢！
38	您好，请问公司 2020 年理财收益是多少？理财收益在年度报告中哪个部分提现。谢谢	理财收益请查看合并利润表中投资收益栏目。谢谢
39	一般账期要多久，应收账款风险是否可控？	公司建立了客户信用管理制度，应收账款风险可控。谢谢
40	未来几块业务的收入占比理想情况是怎样的？具体哪些板块比较看好未来的成长性。	公司主营业务聚焦精神神经和心脑血管两大核心领域，以药品为核心，根据临床需求配置医疗器械，努力成为中国精神神经心脑血管领域的领先者。谢谢